



## **Emite Provident recomendaciones de financiamiento para negocios**



CIUDAD DE MÉXICO, 19 de julio de 2022.- En la actualidad, muchos micro y pequeños negocios están todavía recuperándose del impacto económico que sufrieron por la pandemia. El desafío más grande es contar con los recursos financieros necesarios para actualizarse y volverse más atractivos para sus clientes, desafortunadamente, no todos lo logran. De acuerdo con

estimaciones de la Asociación de Emprendedores de México (ASEM), el 45 por ciento de los emprendimientos en el país fracasa principalmente por la falta de liquidez.

Si bien existen en el mercado opciones de financiamiento para los micro y pequeños empresarios, no todos se sienten listos para tomar la decisión de contratar un crédito que podría impulsar sus negocios para crecer en el contexto actual. Por ello, antes de animarte a contratar este producto financiero, es preciso conocer algunos aspectos que te presenta **Provident**, líder en préstamos personales a domicilio en México:

#### 1. **¿Quién podría prestarme dinero?**

Existen diferentes entidades que ofrecen financiamiento a los micro y pequeños empresarios: gobierno, bancos, empresas financieras y empresas de préstamos en línea. Lo importante es fijarse que sean entidades debidamente establecidas que cuenten con herramientas digitales y procesos transparentes que ayudan a los consumidores a estar seguros sobre el servicio que contratan y evitar ser víctima de algún fraude.

#### 1. **¿Qué tipo de préstamo me conviene: personal o para negocio?**

El préstamo personal se otorga a un individuo, que asume la responsabilidad de devolverlo en un tiempo estimado incluyendo los intereses acordados en un contrato. Algunos micro y pequeños empresarios suelen solicitar préstamos personales para financiar sus negocios debido a que les es más fácil cubrir los requisitos que piden las instituciones o porque las tasas de interés regulamente son menores a las que pagan las empresas.

Otra opción son los microcréditos individuales, grupales o para micronegocios, en los que las condiciones varían según la Microfinanciera seleccionada, y han mostrado ser una alternativa muy utilizada en nuestro país.

Finalmente, el préstamo para negocio se otorga específicamente para los dueños de pequeñas y medianas empresas y regularmente son para solventar proyectos con costos más altos, que requieren inventarios mayores o incluso llegan a financiar a sus clientes; es decir, se convierten en un capital de trabajo permanente.

### 1. **¿Qué requisitos debo cubrir?**

Los requisitos para acceder a un crédito varían según el tipo de préstamo requerido, de la Institución que lo otorgue, así como si es para una persona o para un negocio. La mayoría de las instituciones financieras requieren consultar el historial crediticio (Buró de crédito) o certificación de ingresos para otorgar préstamos personales o microcréditos; además de los documentos de soporte, como comprobante de domicilio, identificación oficial, acta constitutiva del negocio o solicitud de crédito, por mencionar algunos.

### 1. **¿Cuál es el crédito adecuado para mi negocio?**

Actualmente existen programas de crédito que son brindados por el gobierno y también por empresas financieras, por lo que es recomendable revisar varias opciones para identificar cuál es el más compatible con la necesidad financiera de tu negocio (ya sea para tener liquidez, comprar bienes, aumentar tu inventario, realizar remodelaciones o para el pago de servicios y proveedores). Considera antes de tomar una decisión revisar los requerimientos de pago, comisiones por apertura, los intereses que se deberán pagar y el tiempo para que recibas el monto solicitado. Es recomendable que el plazo que

tomes esté ligado al tiempo que tu actividad toma para completar un ciclo de venta y cobro de tus productos.

### 1. **¿Cómo evitar fraudes?**

Además de acercarse exclusivamente a entidades debidamente establecidas y supervisadas por la Procuraduría Federal del Consumidor (PROFECO), la Condusef o la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) también es muy importante detectar aquellas entidades que promueven sus productos de manera clara, brindando oportunamente toda la información sobre los términos y condiciones de los mismos, no solicitan pagos previos al darte el préstamo y siempre proponen esquemas de pagos transparentes (sin letras chiquitas) y con montos de préstamo adecuados a tu capacidad de pago.

Si has detectado que tu negocio requiere financiamiento, considerar estos factores te ayudará a tomar la mejor decisión.

<https://mexico.quadratin.com.mx/emite-provident-recomendaciones-de-financiamiento-para-negocios/>