



## 5 CONSEJOS PARA REACTIVAR TU NEGOCIO POST-PANDEMIA

¿No sabes como mejorar tus ingresos? Con un buen financiamiento e innovación en los canales de distribución, es posible reactivar tu negocio post-pandemia



Actualmente, infinidad de negocios están pensando y creando **nuevas estrategias** para sobreponerse a los efectos de la pandemia por **Covid-19** y recuperar su nivel de **ingresos**.

En ese sentido, de acuerdo con la Encuesta Sobre el Impacto Económico Generado por Covid-19 (**ECOVIED-IE**), del INEGI, las **microempresas** son las entidades económicas que más **pérdidas de ingresos** han reportado durante la pandemia, con un **92 por ciento**:

Medianas y Pequeñas Empresas: 87.8%.

□Grandes Empresas: 35.9%.

¿Cómo lograr recuperarse? **Provident**, líder en préstamos personales a domicilio en México, te ofrece las siguientes **recomendaciones** para reactivar tu negocio post-pandemia:

### **Revisar gastos de operación**

Analiza los **gastos variables** de tu negocio con el fin de encontrar aquellos que puedas **reducir** o **eliminar**, tomando en cuenta las nuevas condiciones de operación:

□Número de clientes que tienes actualmente.

□Demanda de tu producto o servicio.

□Insumos que requieres para satisfacer la demanda actual.

### **Negocia con tus proveedores**

Consigue negociar con tus proveedores mejores **condiciones de pago** o **plazos** para que sean lo más largos posibles; de esta forma podrías tener **recursos** disponibles para invertirlos en aquello que puede generar mayor **flujo de efectivo** en tu negocio.

### **Aprovecha la tecnología**

Aprovecha la **tecnología** para mantener la **comunicación** con tus socios, proveedores y clientes, así como para satisfacer sus nuevas necesidades de **productos** o **servicios**.

\***Recuerda**: El mundo digital abre mayores posibilidades de hacer negocio sin tener que realizar una **gran inversión**.

## Mejora la experiencia de tus clientes

La **reapertura** de los negocios implica respetar las medidas de **sana distancia**:

☐ El acondicionamiento de los establecimientos para reducir las superficies de contacto y separar espacios te ayudará a reactivar las visitas de tus clientes.

☐

## Usa el financiamiento como un aliado

Recurrir a una fuente de **financiamiento**, como un préstamo, puede ayudar a reactivar el flujo de efectivo de tu negocio y brindarte la **liquidez** necesaria.

Para ello deberás informarte de las **alternativas** de préstamos disponibles en el mercado y comparar las **condiciones** de los mismos tomando en cuenta todos los costos que implican y que mejor se adapte a tu **capacidad de pago**.

Recuerda que para seguir teniendo éxito en el mundo **post-Covid** la tendencia se enfoca en generar cambios positivos en tu entorno y tu negocio, ¡es momento de innovar!

<https://www.liderempresarial.com/5-consejos-para-reactivar-tu-negocio-post-pandemia/>