

## GUÍA FINANCIERA

### Falta de financiamiento y competencia desleal, limitantes de MiPymes



Los tres factores que más limitan el crecimiento de las Micro, Pequeñas y Medianas empresas (MiPymes) en el país son la competencia desleal (31%), la falta de financiamiento (27%) y la inseguridad (19%); reveló el estudio “Las MiPymes en México: Análisis de su creación y desarrollo”.

Dicho estudio fue realizado por el Centro de Investigación y Estudios de Postgrado en Economía (CIEPE) de la Benemérita Universidad Autónoma de Puebla (BUAP), con la colaboración de Provident, empresa líder en préstamos personales a domicilio en México.

El estudio presentado hoy en el Club de Empresarios de Puebla, es sumamente relevante si consideramos que las MiPymes representan el 52% del PIB y generan el 72% de los empleos a nivel nacional según datos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía (INEGI).

De acuerdo con el estudio, para impulsar el crecimiento de las MiPymes resulta crítico entender las variables que hacen que continúen en el mercado y sean competitivas, pues actualmente sólo el 35% de las MiPymes sobreviven después de cinco años de haber sido creadas y únicamente el 15% de ellas llegarán a los veinte años de operación.

El estudio revela que las MiPymes se enfrentan a situaciones complejas que requieren el rediseño de estrategias que les permitan mejorar su capacidad instalada, mediante la capacitación a dueños y empleados en temas de administración y operación; ya que estas empresas generalmente no tienen más de 10

empleados (en el 99% de las encuestadas); la mayoría no facturan electrónicamente (95%); no cuentan con socios (96%); no tienen sucursales (96%); y sólo el 11% de los representantes de los negocios encuestados cuentan con un grado o posgrado universitario.

### **Situación financiera de las MiPymes en el país**

Respecto al financiamiento de las MiPymes, el 92% de las empresas encuestadas aseguró haber solicitado algún tipo de crédito a empresas micro financieras; con plazos entre 6 y 12 meses (98%), mientras que el resto optó por plazos de entre 13 y 18 meses.

De acuerdo con el estudio, cerca del 50% de los micro negocios considera que su situación financiera es regular, mientras que el 29% asegura que solo es buena, y un 22% indica que es limitada.

Estas empresas reportan ventas desde \$50,000 pesos mensuales (en el 96.44% de los casos) y hasta \$75,000 pesos mensuales (3.23%); al tiempo que utilizan el financiamiento para la compra de materia prima (61%), expansión de la empresa (7%) y maquinaria (6%).

El estudio se realizó a una muestra tomada entre los clientes de Provident, de las cuales el 48% son microempresas, 44% pequeñas empresas y sólo el 8% medianas empresas. De la muestra total, el 92% atienden al mercado local, 6% operan en mercados regionales y solo el 2% a nivel nacional.

<http://guiafinancierablog.blogspot.com/>