

Ciudad de México/El Universal.-

Tras el regreso de Donald Trump a la Casa Blanca, la revisión del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) está a la vuelta de la esquina, proceso que se traducirá en un aumento de costos para las empresas del país, según analistas.

Pese a que el acuerdo trilateral marcaba que su escrutinio se realizaría hasta 2026, la presión que genera la nueva política arancelaria estadounidense adelantará los trabajos para la segunda mitad de este año, como confirmó hace un mes Marcelo Ebrard, secretario de Economía.

Sin embargo, en opinión de especialistas se tratará más bien de una renegociación e, incluso, algunos no descartan que pueda darse la cancelación del T-MEC.

James Salazar, subdirector de análisis económico de CI Banco, dijo en entrevista con EL UNIVERSAL que la negociación podría generar oportunidades, pero también significará un gran reto para las empresas porque el acuerdo podría ser más restrictivo.

"El T-MEC como tal le exige más a la empresa en México, porque se endurecieron las reglas de origen. En algunos casos subieron los porcentajes y es probable que eso vuelva a pasar, o sea, que vuelva a representar un incremento de costos, porque la empresa tendrá que ajustarse probablemente a un nuevo porcentaje en la regla de origen", explicó.

Renegociar T-MEC presionará costos de empresas: expertos

En su opinión, la próxima negociación plantea un reto importante para las empresas. Sin embargo, hay un buen precedente, pues previamente, cuando el entonces Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) derivó en el T-MEC los negocios se pudieron adaptar relativamente rápido, dijo.

El riesgo es que ahora el arancel de Estados Unidos es más alto. Antes si las empresas no cumplían con la regla de origen exportaban pagando el aran-

cel de Nación Más Favorecida, que era menor a 2%.

"Podríamos pensar que lo que salga de esta revisión seguramente va a ser más restrictivo", opinó Salazar.

Además, previó que las negociaciones serán muy rípidas.

"Entre más [condiciones] pida Trump eso es lo que puede demorar, porque cualquier propuesta nueva que implique un ajuste en el tema de acceso a mercados tendría que ser consultada con el sector privado", consideró.



La próxima negociación plantea un reto importante para las empresas.