

Banco Base busca convertirse en enlace de China con México

Entrevista. Julio Escandón, director general de la institución financiera, expuso que hasta el momento cuentan con 200 firmas asiáticas que operan con ellos

FERNANDA MURILLO
CIUDAD DE MÉXICO

Para Banco Base, el interés de empresas de China en México es una oportunidad de negocio, por lo que están en proceso de abrir oficina en ese país, buscando ser la principal conexión con compañías de la nación asiática.

En entrevista con MILENIO, Julio Escandón, director general de la institución financiera, expuso que hasta el momento cuentan con 200 clientes asiáticos que operan con ellos, pero van por más firmas.

“Esperamos que en 12 meses aproximadamente tengamos respuesta. Nos adelantamos, digamos, vimos la oportunidad y mandamos allá a gente a investigar cómo está el tema (...) De hecho, ahorita están algunas personas allá revisando todos los trámites legales. Eso nos permite contactar con más de 400 empresas asiáticas el último año que están interesadas en venir a México”, comentó.



Explicó que parte de su estrategia es contar con varios colaboradores de varios países de ese continente, por ahora cuentan con un equipo de coreanos, chinos, “y hasta mexicanos que hablan chino, es un banco internacional, pues tiene que tener estas características”, agregó.

Detalló que esta estrategia está basada en su filosofía *softlanding*, que trata de decirle a las empresas extranjeras, “antes de que llegues yo te ayudo a que las cosas se te hagan más sencillas ya llegando a México, y que cuentes con un aliado como nosotros, hacemos las cosas fáciles, transparentes y de manera ágil”.

Escandón señaló que hay mucho interés tanto de los bancos como de todas las industrias en explorar lo que está pasando con el *nearshoring*.

“Noto que si hay información de que principalmente en el norte es donde tenemos más fuentes de inversión extranjera directa, más movimiento”, dijo.



Buscan colaboradores extranjeros. ESPECIAL

Debe existir debate: Guajardo México debe entrar de manera seria al centro del debate político en las elecciones de Estados Unidos para que se ofrezcan soluciones distintas a las tradicionales, dijo Ildelfonso Guajardo, ex secretario de Economía de México.

Durante su participación en el panel Perspectivas del futuro: explorando la agenda de nearshoring en las campañas presidenciales, organizado por Baker Mackenzie, detalló se deben definir objetivos concretos en infraestructura fronteriza. ■